

山西卓越晋商汽车租赁有限公司简介

一、公司简介

山西卓越晋商汽车租赁有限公司是山西卓越晋商融资租赁有限公司的全资控股子公司，是为开展汽车租赁业务而专门设立的公司，该公司注册资本一千万人民币，主要经营范围为汽车租赁等相关业务。该公司秉承“共创、共享”理念，抓住“一带一路”建设和新时代转型跨越发展的机遇，以真诚的服务，为合作伙伴、股东和员工创造持续、稳定、安全的价值回报，成为创新型融资租赁企业的标杆。

1.公司基本信息

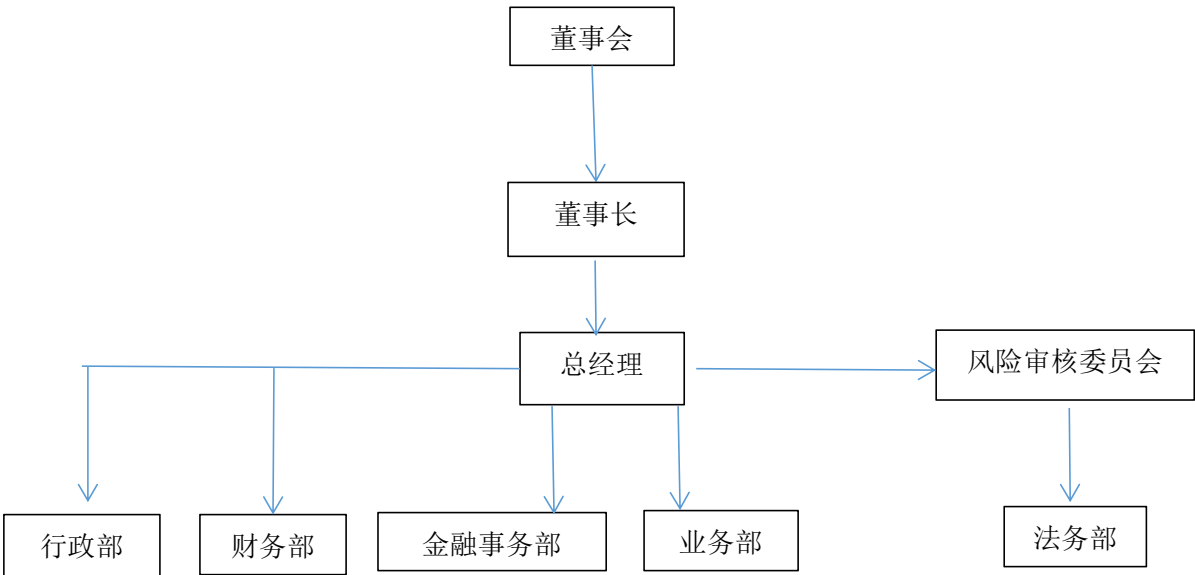
公司名称	山西卓越晋商汽车租赁有限公司
公司类型	有限责任公司(非自然人投资或控股的法人独资)
注册地址	山西省太原市万柏林区晋祠路甲 40 号山西省投资集团新能源科技股份有限公司三层 301-304 室
法定代表人	曹立强
注册资本	1000 万元
成立日期	2018 年 11 月 12 日
统一社会信用代码	91140100MA0KA77B3G
开户行及账号	招商银行股份有限公司太原分行

	351903593710401
经营范围	汽车租赁

1.2 股东构成

股东名称	申请注册资本	出资比例
山西卓越晋商融资租赁有限公司	5000 万美元	100%

二、组织框架



三、发展规划

公司自成立以来，按照“特色鲜明，专业服务”的指导思想，坚持“服务民生、服务中小”的市场定位，全力提升专业化融资租赁服务能力。未来，公司将发挥多元化股东优势，结合国际、国内租赁实践经验，不断创新服务模式，持续提升核心竞争力，努力成为国内最佳中小机构融资租赁服务商。专业化战略是金融租赁行业与银行错位竞争的立足之本，是公司应对目前租赁行业

快速扩张、无序竞争的关键，也是公司提高风险控制和资产管理能力的必然要求，更是公司品牌定位和形象的重要支撑。专业化战略需要公司围绕“服务民生、服务中小”的战略定位，集中资源和能力打造有别于竞争对手的比较竞争优势，最终使之成为公司业务发展和利润增长最重要的保障。

据调查每年都有几十万军人脱下军装回归社会，除了离退休和行政安置外，部分军官和绝大多数士官和义务兵将自主选择就业创业。根据《2018 新经济平台退役军人就业报告》中显示，滴滴平台已成为退役军人在新时代自主择业的重要选择，因就业形态灵活自由，使他们更有职业归属感，以及获得收入、更好融入社会的就业新渠道。

网约车的迅速发展，缓解了城市交通压力，为人们生活带来了极大便利。因此，公司与滴滴平台建立新能源网约车合作模式，为退役军人有效的实现角色转换，顺利融入社会，取得收入来源，提高生活质量，助推经济发展，同时军人的高素质和优良作风也为网约车的安全和服务质量提供了保障，也有利于规范网约车市场秩序，激发市场活力，促进体制创新提供良好环境。

四、运营模式

公司以退伍军人为载体，以网约车和规划进程为市场切入点，通过政府支持取得网约车名额，实现退伍军人就业与创业。

公司以“集采+新能源+互联网+金融+汽车后市场”的运营模式为大框架，并以创新、合规、回报社会的发展意识进行规划，

实现各方参与主体的共赢：

- 1、集采：取得新能源汽车的价格优势；
- 2、新能源：抓取未来汽车行业发展趋势，取得政府政策扶持，环境友好，节能减排；
- 3、互联网：取得合作机构或者自建网约车平台，目前已和易道平台达成合作，滴滴平台的准入进程进入尾声，首汽平台准入即将展开；
- 4、金融：合作金融机构为“退伍军人”或客户提供金融支持，达成三方共赢；
- 5、汽车后市场：为“退伍军人”或客户提供便利的汽车后市场服务，全方面覆盖售后、维修、保养等。

五、盈利模式

1、债权收益

作为汽车租赁公司，开展汽车租赁业务，获取利差与租期收益为其主要的盈利模式。

2、残值收益

车辆的残值处理收益，根据租赁合同的交易条件与履约情况，及车辆回收后再租赁、再销售的实际收益，以及未来网约车资质证照的升值收益。

3、服务收益

公司的服务收益主要包括租赁手续费、管理费、服务组合收费三种。

4、合作方返利收益

互联网运营平台对汽车租赁公司达成一定业绩的返利收益。

六、管理模式

1、风险管理

公司拥有较为完善的风控管理系统，通过完整的线上审批，将业务整个环节全部覆盖，加之拥有丰富风控管理经验的团队，公司业务风险都把握在可控范围之内。

①系统管理

强大的线上管理系统，公司重金定制开发的租赁管理系统。功能包括车辆管理、驾驶员管理、进销存管理、业务流程管理、会员管理、营销管理、财务管理等功能模块。

管理系统使用 java 语言技术，在汽车共享行业拥有领先的软件产品开发和先进的硬件产品研发经验。

如图 1：驾驶员管理视图

驾驶员信息	
所属分组	=请选择分组=
档案编号	请输入驾驶员档案编号！ 请正确输入驾驶员档案编号
姓名	请输入驾驶员姓名！ 请正确输入驾驶员姓名例如：“张三”
手机号码	请输入驾驶员手机号！ 请正确输入驾驶员手机号例如：“18888888888”
现住址	请输入驾驶员现住址！ 请正确输入驾驶员现住址例如：“**省**市**区（线）**路**小区”
身份证号	请输入驾驶员身份证号！ 请正确输入驾驶员居民身份证号
身份证所在地	请输入驾驶员身份证所在地！ 请正确输入驾驶员身份证所在地
居住证到期日期	请输入居住证到期日期！ 请正确输入居住证到期日期例如：“2017-01-01”
驾驶证类别	=请选择类别=
驾驶证初次领证时间	请输入驾驶证初次领证时间！ 请正确输入驾驶证初次领证时间例如：“2017-01-01”
驾驶证到期时间	请输入驾驶证到期时间！ 请正确输入驾驶证到期时间例如：“2017-01-01”
驾驶证编号	请输入驾驶员驾驶证编号！ 请正确输入驾驶员驾驶证编号
白衬衣橘色领带照片	上传效果图
司机人车照片	上传效果图

如图 2：车辆管理视图

车辆信息	
所属分组	=请选择分组=
档案编号	请输入档案编号！
车牌号	请输入车牌号！
厂牌型号	请输入厂牌型号！
车架号	请输入车架号！
发动机号	请输入发动机号！
初次登记时间	请输入初次登记时间！
车辆审验日期	请输入车辆审验日期！
车辆使用性质	请输入车辆使用性质！
交强险公司	请输入交强险公司！
交强险到期日期	请输入交强险到期日期！
商业险公司	请输入商业险公司！
商业险到期日期	请输入商业险到期日期！

商业险保险险种 ☐ 车损 ☐ 第三者责任险-50万 ☐ 第三者责任险-100万 ☐ 车上人员司机-1万 ☐ 车上人员司机-5万 ☐ 车上人员乘客-1万 ☐ 车上人员乘客-5万 ☐ 盗抢 ☐ 无法找到第三方 ☐ 不计免 ☐ 承运人责任险

如图 3：客户微信端还款视图

中国联通 4G

09:06

99%

还款计划

总共应还	134,278.81元
剩余还款总额	100,709.08元
合同金额	112,300元
前期服务费	32,300元
实得金额	80,000元
借款期限	36个月

[查看借款详情](#)

还款月历

2017

2018

2019

2020

10期
01月22日

11期
02月22日

12期
03月22日

13期
04月22日

14期
05月22日

15期
06月22日

16期
07月22日

17期
08月22日

18期
09月22日

19期
10月22日

20期
11月22日

21期
12月22日

当期

已还款

逾期

如图 4：产品计算视图

中国电信

11:02

73%

返回 关闭

车轻松

车辆分期计算器

官方指导价

请输入官方指导价

售价

请输入售价

车辆类型

A级车

保险

非营运全险三者50万

金融方案

超低首付

补交保险费

请输入补交保险费

开始计算

最终解释权归山西车轻松所有

②GPS 监控

基于汽车租赁行业，因为租赁方无法掌握资产位置和实际使用状态，普遍存在的用户骗租、过期不还、过度使用等情况对租赁企业收益造成严重的经济损失和发展影响。公司专为各个车辆安装至少 3 个 GPS 定位工具，可以实时监控车辆运营地点，提高管理效率，降低资产损失，追求性价比的最大化。

③专业风控团队

公司打造了一支金融专业背景极强的风控团队，风控部根据每个客户基本情况，对客户进行初步审核，对客户的收入以及还款能力进行专业分析，最后给出风控意见，是否可以进行车辆租赁。

客户租赁后，及时跟踪客户的车辆定位信息，对于可能出现风险的客户及时跟踪，将风险降到最低。

2、司机管理

①司机招募标准：C1 以上、驾龄 3 年以上；无交通肇事罪、危险驾驶犯罪记录；无吸毒记录；无酒后驾驶记录；最近连续 3 个记分周期内没有挤满 12 分记录；无暴力犯罪记录；身体健康、心理健康，无疾病。

②培训

公司组织参与《网络预约出租汽车驾驶证》取得的培训及考试，帮助司机拿证。

专业的司机管理人员组织的网约车技能培训，帮助司机更快

更好更多地完成服务。

③司机管理模式

建立军队式车队管理模式，车队分连、排、班，并设立车队长领头管理，车队长给予一定的补贴。

对出勤率的基本要求：早、晚高峰期出勤必须达到公司要求，其他时间段公司提倡更多提供服务。

业绩考核以连、排、班为单位进行，对排名靠前的单位进行激励，排名靠后的则无奖励。

公司还会提供节假日及生日福利，作为公司的激励方式。

驾驶员必须遵守《中华人民共和国道路交通管理条例》及有关交通安全管理的规章制度，安全驾车，并应遵守公司的关于司机管理的规章制度。